

EMPLOI DISPONIBLE

CONSEILLER(ÈRE) AUX VENTES INTERNES

Défis proposés

- Traiter les demandes de soumissions, les acheminer au client et en effectuer la relance;
- Préparer le bon de commande interne et effectuer l'analyse des requis de matériel à commander;
- Coordonner le processus de livraison des commandes prêtes pour l'expédition;
- Offrir et promouvoir les gammes de produits offerts par l'entreprise;
- Fournir des conseils techniques sur les spécifications des produits autant pour les clients internes qu'externes.

Qualités valorisées

- DEC ou DEP en électrotechnique et/ou expérience pertinente;
- 1 à 2 années d'expérience pertinente en vente et/ou service à la clientèle;
- Connaissance des composantes électriques, électromécanique et/ou de l'électrotechnique;
- Connaissance de l'informatique : Environnement Windows, Microsoft Office;
- Anglais intermédiaire (oral et écrit);
- Courtoisie, honnêteté, respect et ponctualité;
- Bonne capacité d'analyse;
- Bonne capacité à travailler sous pression et à gérer son stress;
- Bonne capacité de communication verbale et écrite.

Les nombreux avantages chez EBI



Activités sociales



3 modules d'ass. coll. au choix + REER



Programme d'aide aux employés et à la famille



Belle ambiance de travail



Flexibilité d'horaire + conciliation travail famille



Programme de reconnaissance par les pairs



Possibilités d'avancement



Fonctions motivantes et défis intéressants



Expertise interne développée au fil des décennies

EBI Electric recherche des personnes passionnées, respectueuses et motivées à contribuer au succès de l'entreprise. Nous offrons un milieu de travail sécuritaire et stimulant avec de bonnes possibilités d'avancement. Si ce défi vous intéresse et qu'il correspond à votre profil, faites-nous parvenir votre CV à:

cv@ebielectric.com

Seul(e)s les candidat(e)s retenu(e)s seront contacté(e)s.